





Gastwerk



Die Zielgruppe:

Sie sind Entscheider eines Gebäudedienstleistungsunternehmens

Die Themen:

Was tun gegen Personalmangel?

Einsatz von Tensiden?

Nachhaltigkeit + Wirtschaftlichkeit

Wertschöpfung neu denken

Neue REACH - Verordnungen

Wir positioniere ich mein Unternehmen?

Was Ihnen geboten wird:

Austausch mit Kollegen und Ausstellern im kleinen Kreis

Expertenwissen auf den Punkt gebracht

14 Aussteller präsentieren Ihre Produkte

Gaumenfreuden im Hotel Gastwerk Hotel in Hamburg

Talks mit den Sprechern

Und hier geht's zum Anmeldelink und Programmablauf:

https://reinigungsmarkt.de/hamburger-branchentreff/

Thema: Tenside- Fluch und Segen in der modernen Gebäudereinigung. In seinem Vortrag geht Wiehle darauf ein, welche Vorteile und Nachteile entstehen, wenn nach den zwei Methoden in der Reinigung vorgegangen wird. Er zeigt auf, wann die eine oder die andere Methode sinnvoll ist.

Achim Wiehle - Inhaber der Handelsfirma Hyfagro (mobiloclean-Mitglied) in Freiburg und Inhaber des IRHT-Instituts. Er berät Tank & Rast und ist Initiator des Sanitrendsystems an den Autobahnraststätten, außerdem hat er ein neues Reinigungskonzept speziell für Kindergärten entwickelt. Zusätzlich ist Achim Wiehle gern gesehener Experte für Reinigungs- und Hygienefragen bei verschiedenen Fernsehproduktionen.



Thema: "Be different or die - Kommunikationsarbeit für Gebäudedienstleister - Wie Sie Ihr Unternehmen im Markt erfolgreich positionieren können"

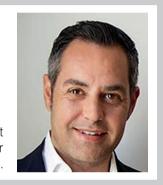
Wie unterscheiden Sie sich und Ihr Unternehmen von der breiten Masse von Mitbewerbern am Markt? Es ist nicht immer die kostenintensive Imagekampagne die Ihr Unternehmen vermeintlich einzigartig am Markt macht. Klaus Schardt beschäftigt sich seit Jahren mit seiner Agentur Kontext damit, was ein Unternehmen erfolgreich macht und wie Sie dieses "be different" in jeder Unternehmensgröße umsetzen können.





Thema: "Gebäudedienstleister im Recruiting Dilemma – was ist nun zu tun?" Eines der größten Probleme und Wachstumsbremsen für erfolgreiche Gebäudedienstleister ist der Personalmangel und den passenden Bewerber für die richtige Stelle zu finden. Marco Kainhuber gibt Ihnen hierzu praxisnahe Tipps, wie Sie aus diesem Dilemma entfliehen können und wirft auch einen Blick in die Zukunft des modernen Recruitings.

Marco Kainhuber - Geschäftsführer GermanPersonnel e-search GmbH Schon während seines Studiums der Betriebswirtschaftslehre legte Marco Kainhuber den Schwerpunkt auf die Personalwirtschaft. Seit über 15 Jahren begleitet er die Zeitarbeitsbranche. Marco Kainhuber ist Experte für digitale Recruting-Strategien, Blogger, Key-Note-Speaker auf zahlreichen Veranstaltungen.



Thema: "Wertschöpfung neu denken – wie erfolgreiche Gebäudedienstleister mit den Vorteilen des Wertschöpfungsnetzwerkes am Markt agieren"

Wo steht Ihr Unternehmen im Bezug Digitalisierung heute? Welche Prozesse können Sie heute einfach und effizient outsourcen und dadurch "Wertschöpfung neu denken"? Wohin geht die Prozessoptimierungsreise im Gebäudedienstleistungsbereich? Dies sind die Fragen mit denen sich Marc Linkert beschäftigt und Ihnen praxisnahe und sofort umsetzbare Wege aufzeigt.

David Funke - Softwareberater für Unternehmen in der Gebäudedienstleistung David Funke ist seit mehr als achtzehn Jahren bei LANDWEHR als Softwareberater für Unternehmen in der Gebäudedienstleistung tätig.



Thema: Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit in der Gebäudereinigung

Ein Paradigmenwechsel steht bevor – die Optimierung des Workflows führt zu großen Einsparpotenzialen. Wenn durch Maschinen und Technik nur 5, 10 oder 20 Prozent der Lohnkosten eingespart werden, dann treten die Maschinenanschaffungskosten in den Hintergrund. Dieser Zusammenhang wird an Praxisbeispielen erörtert. Gleichzeitig stellt Rainer Kenter mechanische und biotechnologischen Methoden vor.

Rainer Kenter - Inhaber der Firma Kenter Bodenreinigungsmaschinen Vertriebs- und Service GmbH Rainer Kenter ist Inhaber der Firma und hat erst vor wenigen Wochen in Berlin den European Cleaning & Hygiene Award gewonnen.



Thema: Neue REACH-Verordnungen – Konsequenzen für Hersteller, Händler und Anwender. Die neue Chemikalienverordnung. Limitierungen und rechtliche Konsequenzen.

Günter Glöckner spricht in seinem Vortrag über das Thema REACH. REACH, die EU-Chemikalienverordnung, unterliegt permanenten Änderungen. Wie sind Hersteller, Handel und Dienstleister von diesen Prozessen aktuell beeinflusst? Worauf ist derzeit besonders zu achten?

Günter Glöckner - Inhaber und Gründer der Firma Solution Glöckner



Kosten:

Einzelticket: 195,00€ zzgl. gesetzl. MwSt./ pro Person Gruppenticket: 178,00€ zzgl. gesetzl. MwSt./ pro Person

(ab 2 Personen aus demselben Unternehmen)

(Gesamtteilnehmerzahl ist auf 60 Personen limitiert!)

Die Preise beinhalten die Seminarteilnahme, Mittagessen, sowie Kaffeepausen und Tagungsgetränke. Für diese verbindliche Anmeldung gelten ausschließlich unsere allgemeinen Teilnehmer AGB (einzusehen unter www.mte-academy.de).

Veranstaltungsort:

Gastwerk Hotel Hamburg GmbH & Co. KG

Beim Alten Gaswerk 3 | 22761 Hamburg

Tel.: +49 (0)40 890 62 - 0 | www.gastwerk.com



Veranstalter:

MEET THE EXPERTS ACADEMY UG (haftungsbeschränkt)

Kirchweg 3 | 82237 Wörthsee

Tel.: +49 (0)81 43 / 559 99 88 | Fax: +49 (0)81 43 / 271 90 29 E-Mail: info@mte-academy.de | www.mte-academy.de



Knittler Medien GmbH

Mittlerer Hubweg 5 | 72227 Egenhausen

Tel.: +49 (0)74 53 / 938 57 87 | Fax: +49 (0)74 53/9 38 57 97

E-Mail: info@knittler.de | www.reinigungsmarkt.de



Anmeldung:

Nutzen Sie unseren Anmeldelink für diese Veranstaltung.

https://reinigungsmarkt.de/hamburger-branchentreff/

Austeller:



























